

Lieferantenselbstauskunft

A. Einleitung

NOKERA ist kontinuierlich auf der Suche nach neuen, innovativen und zuverlässigen Lieferanten, die Dienstleistungen und Produkte anbieten können. Die Antworten auf die in dieser Selbstauskunft gestellten Fragen unterstützen den Lieferantenauswahlprozess von NOKERA, indem sie einen ersten Überblick bezüglich Fähigkeiten, Kapazitäten, Zertifizierungen, Bonität und nachhaltiger Unternehmensführung geben.

Der Lieferant kann selbst entscheiden, wie detailliert er die Fragen beantwortet. Allerdings gibt NOKERA Lieferanten den Vorrang, die alle Fragen offen beantworten.

Bitte senden Sie das ausgefüllte Formular per E-Mail an den Einkauf von NOKERA: einkauf@nokera.com

B. Grundlegende Informationen

Firmenname (vollständig)	
Adresse	
Website	
Name der Unternehmensgruppe (falls vorhanden)	
Handelsregisternummer	
Umsatzsteuer-ID (USt-IdNr.)	

C. Unternehmensspezifische Informationen

1. Ansprechpersonen

Bereich	Name	Telefon	E-Mail
Geschäftsführer			
Leiter Produktion			
Leiter Verkauf			
Leiter Logistik			
Außendienst Verkauf			
Leiter Entwicklung			

2. Anzahl der Mitarbeiter

Produktion		Verkauf	
QS / QM		Unternehmensleitung	
F&E		Andere	
Werkzeugbau/Instandhaltung		TOTAL	
Angewandtes Schichtmodell			

3. Finanzielle Kennzahlen

Kalenderjahr	20__	20__	Budget 20__
Umsatz			
EBIT / Gewinn			
Investitionen			

4. Welches zertifizierte QM-System haben Sie?

Bitte ankreuzen und das aktuelle Zertifikat beifügen.

Norm	Verfügbar	Geplantes Einführungsdatum
ISO 9001 Qualitätsmanagementsysteme – Anforderungen	<input type="checkbox"/>	
ISO 14001 Umweltmanagementsysteme – Anforderungen mit Anleitung zur Anwendung	<input type="checkbox"/>	
ISO 45001 / OSHAS 18001 Managementsysteme für Sicherheit und Gesundheit bei der Arbeit - Anforderungen mit Anleitung zur Anwendung	<input type="checkbox"/>	
ESG-Zertifizierung	<input type="checkbox"/>	

5. Nachhaltigkeitsmanagement

PEFC Verwendung von ausschließlich nachhaltig zertifiziertem Holz	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
--	-----------------------------	-------------------------------

6. Versicherung / Gewährleistung

Hat Ihr Unternehmen Versicherungen abgeschlossen, welche die folgenden Schäden abdecken?	<input type="checkbox"/> Besteht eine erweiterte Produkt- und Haftpflichtversicherung?
	<input type="checkbox"/> Personenschäden (Mitarbeiter) pro Schadensfall:
	<input type="checkbox"/> Sachschäden pro Schadensfall:
	<input type="checkbox"/> Vermögensschaden pro Schadensfall:
	<input type="checkbox"/> Rückruf pro Schadensfall: Was ist der Selbstbehalt pro Schadensfall?

7. Kunden

Welche Kunden beliefern Sie mit dem größten Einfluss auf Ihren Umsatz?	Kunde / Produkte	% des Umsatzes

8. Globale Präsenz: wo befinden sich Ihre Produktionsstätten / Verkaufsbüros?

(Wenn vorhanden und bei Bedarf, bitte das Werksorganigramm beifügen, was wird wo produziert)

Produktionswerk: (für Produkte im Angebot; wenn 2 oder mehr Werke existieren, mögliche Unterschiede angeben)	
Verkaufsbüros / autorisierte Vertreter:	

9. In welchen Währungen können Sie anbieten?

10. Produktionsfähigkeit / Kapazitätsplanung

Über welche Fertigungsverfahren verfügen Sie?	
Welche Arbeitsgänge werden an externe Stellen vergeben?	
Haben Sie eine Analyse der Kapazitätsplanung für alle Prozessschritte durchgeführt?	

11. CAD-Daten

In welchen CAD-Softwareformaten können Sie Daten empfangen / austauschen?	
---	--

12. Risikobewertung

Arbeiten Sie generell mit einzelnen Lieferanten für wichtige Rohmaterialien, oder verwenden Sie mehrere Quellen für ein Projekt?	
Ist das von NOKERA angefragte Produkt von strategischer Bedeutung für Ihr Unternehmen?	
Wieviel Ihres aktuellen Umsatzes wird mit ähnlichen Produkten erzielt?	
Sind Sie sich bewusst und folgen der Vorgehensweise, dass keine Prozessänderungen ohne vorherige schriftliche Anfragen formalen Genehmigungsprozess erlaubt sind?	
Wie sind Sie finanziert?	
Wie sind Sie versichert?	
Sollte Ihr Unternehmen beschliessen, ein an NOKERA geliefertes Produkt einzustellen: sind Sie bereit, eine Warenmenge zu produzieren und zu verkaufen, einen Bedarf von 24 Monaten auf Basis des durchschnittlichen Verbrauchs der letzten 12 Monaten darstellt?	
Verfügt Ihr Unternehmen über einen Business Recovery Plan und einen Business Continuity Plan, um auf ungeplante Notfallereignisse oder höhere Gewalt vorbereitet zu sein?	

13. Lieferbedingungen

NOKERA bevorzugt Lieferanten, die DDP ("Delivered Duty Paid" gemäß Incoterms 2010) an das jeweilige Bestellwerk liefern. Ist Ihr Unternehmen bereit, DDP für NOKERA anzubieten?	Ja	Nein
Wenn Nein, welche Lieferbedingungen bietet Ihr Unternehmen an?		

14. Lieferantenkommentar

Möchten Sie Ihre Kommentare, Ideen oder Wünsche mitteilen, dann fügen Sie diese bitte in den folgenden Abschnitt ein.

D. Unterschrift Lieferant

Name der Firma:

Datum und Ort:

Datum:		Ort:	
--------	--	------	--

Unterschriftsberechtigte Personen:

Name:		Name:	
Funktion:		Funktion:	
Unterschrift:		Unterschrift:	

Firmenstempel: